

Responsable affinitaire marché de la Santé (publique)

1- Profil de l'entreprise

MNH GROUP est un groupe de solutions personnalisées qui développe, dans le secteur affinitaire de la santé, des réponses à forte valeur ajoutée à destination :

- Des établissements de santé publics/privés,
- Des professions libérales du secteur de la santé,
- Des agents publics et des salariés privés des établissements de santé,
- Des patients,

Dans le cadre de son développement commercial et de l'animation de son réseau d'entités œuvrant dans les secteurs de l'assurance, la banque, les services et les médias, MNH Group recherche un responsable Affinitaire du marché de la santé / de la conception de l'offre à destination des établissements de santé. Le poste sera basé à Paris.

2- Missions principales

Rattaché(e) au directeur du développement auprès des établissements de santé ainsi qu'au directeur de la conception de l'offre pour les établissements de santé, le responsable Affinitaire du marché de la santé / de la conception de l'offre a en charge d'animer le réseau de décideurs (principalement les Directeurs d'hôpitaux) et d'influenceurs locaux (syndicats professionnels notamment, partenaires, institutionnels divers) et de coordonner/piloter les entités de MNH Group dans le cadre de la conception d'offres complexes. Ses missions consisteront notamment, et prioritairement sur les territoires déterminés, à :

- **Représenter le Groupe :**

Sur la base d'un plan d'action commercial établi au sein de sa Direction du développement établissements de santé et en partenariat avec les entités du Groupe, le responsable Affinitaire du marché de la santé / conception de l'offre à destination des établissements de santé représente le Groupe auprès des établissements publics et privés. Ainsi il devra :

- Créer, développer et entretenir son réseau d'acteurs et influenceurs locaux sur le territoire de Santé dont il a la responsabilité
- Assurer la promotion du Groupe auprès de tous les décideurs du monde de la santé

- **Identifier les projets des établissements de santé :**

A partir d'une analyse des enjeux identifiés dans les établissements de santé, il détectera les opportunités commerciales et transmettra des « leads » qualifiés à la Direction des Territoires de Santé.

- Identifier les besoins courts, moyens et longs termes
- Opérer la veille du secteur et réaliser des études sur le secteur de la santé
- Relayer au Groupe les besoins et les tendances du marché de la santé

- **Acculturation et formation des équipes commerciales au secteur de la santé :**

Le responsable Affinitaire du marché de la santé / conception de l'offre à destination des établissements de santé assurera la diffusion de sa connaissance du secteur de la santé auprès des équipes du siège et des entités de MNH Group. Il participera à l'élaboration et à la formation des équipes commerciales sur les sujets consacrés à la connaissance de l'environnement de la santé.

- **Reporting :**

Le responsable Affinitaire du marché de la santé / conception de l'offre à destination des établissements de santé assurera un reporting exhaustif de son activité auprès des entités du Groupe. Il aura la responsabilité de la réalisation et de la mise à jour des tableaux de bord comme il aura la responsabilité de la rédaction et de la diffusion des comptes rendus de ses rencontres avec les décideurs et influenceurs.

De manière synthétique, les principales missions :

- Promouvoir MNH Group auprès des décideurs / influenceurs du secteur de la santé
- Comprendre, analyser et répertorier les enjeux des établissements de santé
- Détecter des opportunités et prescrire des affaires aux entités du Groupe
- Etre l'interlocuteur affinitaire des décideurs hospitaliers
- Etre force de proposition pour adapter nos process internes aux spécificités des établissements de santé
- Et toute autre mission nécessaire au bon fonctionnement de la Direction du Développement des Etablissements de Santé
- Toute autre tâche nécessaire au bon fonctionnement de la Direction

3- Profil et formation du candidat

Le candidat devra impérativement connaître le secteur de la santé et avoir exercé des responsabilités dans un/des établissements de santé.

Outre un excellent relationnel et un sens certain du service client, des qualités d'analyse et de synthèse, une excellente organisation et des aptitudes rédactionnelles seront également attendues à ce poste.

De formation supérieure Bac +4/5 (Ecole de Commerce ou autres), le candidat justifiera d'une expérience d'au moins 5 ans dans la direction d'un établissement dans le secteur de la santé.

En raison des nombreux déplacements à prévoir, le permis B est indispensable.

- **Contact :**

Mathieu ASSE

Mathieu.asse@mnhgroup.com

0645077588